**11 грудня 2020 року**

**ІППР «РАДНИК» запрошує на семінар:**

**«Новації в публічних закупівлях і контролі:**

**управління ризиками»**

**Лектор: Ярослава Дуброва — консультант з публічних закупівель, юрист**

**Досвід роботи: Держфінінспекція, ГоловКРУ (нині ДАСУ) (заступник начальника відділу моніторингу державних закупівель); Мінекономрозвитку (підрозділ скарг та контролю Департаменту держзакупівель); Департамент внутрішнього фінансового контролю та аудиту КМДА; АДПСУ (Міжнародно-правовий департамент). Незалежний експерт в KSE. Член експертної ради при Transparency International.**

**Попередження ризиків за новим Законом про публічні закупівлі під час участі в процедурах закупівель/спрощених та допорогових закупівлях, ефективність впровадження новацій.**

**1. Допорогові закупівлі: нові правила.**

**Допорогові договори: що треба врахувати.**

**Закупівля за каталогами: нюанси.**

**Спрощені закупівлі: новий механізм та особливості участі, підготовка пропозиції. Нюанси при відхиленні пропозиції, новації щодо відхилення за відмову від укладення договору.**

**Укладення договору та внесення до нього змін за новим механізмом.** Нікчемність договорів по спрощених закупівлях: новації.

**2. Загальні умови здійснення закупівель за новими нормами.**

Аналіз новацій по тендерній документації, які мають врахувати учасники. Звернення за наданням роз’яснень, внесенням змін, з вимогами про усунення порушень. Дотримання строків та порядку для звернень. Особливості оскарження вимог тендерної документації.

Кваліфікаційні критерії для учасників: особливості документального підтвердження та недискримінація. Новий критерій по фінансовій спроможності. Практика АМКУ.

Право учасника виправити невідповідповідності в тендерній пропозиції: як правильно реалізувати таку новацію. Різниця в розумінні УО, АМКУ. Практика ДАСУ, судів.

Технічна специфікація: особливості складання та формування; де може бути дискримінація. Новації з Директив ЄС.

Забезпечення тендерної пропозиції: особливості за новими правилами. Забезпечення виконання договору про закупівлю: як подавати, що має бути прописано в проекті договору. Як побачити можливі зловживання замовника.

Критерії оцінки тендерних пропозицій: застосування інших критеріїв, крім ціни. Новації з Директив ЄС: застосовуємо правильно. Нова Примірника методика МЕРТУ.

Аномально низька ціна: коли учасника може замовник відхилити, а коли зобов’язаний, практичні аспекти реалізації новацій. Практика АМКУ.

Правильна реалізація положень ст. 17 нового **Закону: особливості умов та способу документального підтвердження учасниками, що не може вимагати замовник. Які документи має подати переможець, щоб його не відхилив замовник. Практика АМКУ, ДАСУ, судів.**

**Нові правила в розгляді та відхиленні тендерних пропозицій: відхилення за штрафи та збитки. Як замовники можуть прописати в тендерній документації умови по відхиленні та на що учаснику слід зважати.**

**Оновлені підстави відхилення пропозиції: за що замовник не має права відхиляти пропозицію учасника.**

**Накладення КЕП на пропозицію: право чи обов'язок.**

Практика АМКУ та судова практика по дискримінації в тендерній документації.

Як підготувати тендерну пропозицію, щоб виконати всі вимоги замовника.

**3. Переговорна процедура закупівлі: особливості.**

Нові підстави для переговорної процедури: коли можна застосовувати, нюанси обгрунтування.

Практика ДАСУ, судів по переговорній процедурі.

**4. Договір про закупівлю: попереджений-озброєний.**

Дотримання строків укладення: ризик нікчемності договору. Погодження істотних умов. Відповідальність сторін. Протокол розбіжностей.

Внесення змін до істотних умов договору, обгрунтування та належне документальне підтвердження. Новації по зміні ціни товару.

Оприлюднення повідомлення про внесення змін до договору, звіту про виконання договору: нові особливості.

Право одностороннього розірвання договору.

Судова практика по визнанню недійсним договору, додаткових угод до нього; наслідки розірвання/визнання недійсним (нікчемним) договору.

Позови Прокуратури, ДАСУ по договорах.

Претензійно-позовна робота. Особливості нарахування та стягнення штрафних санкцій за договорами.

Судова практика (з урахуванням практики ЄСПЛ).

**5.** **Оскарження закупівель в АМКУ**.

Нове в оскарженні: права та обов’язки замовників/учасників, новації у строках, відповідальність замовника.

Практичні аспекти: зміна практики органу оскарження (ОО) з окремих питань, право ОО виходити за межі скарги (судова практика).

Правильно розраховуємо строки для укладення договору з урахуванням призупинення торгів при оскарженні.

Судова практика оскарження рішень ОО (з урахуванням практики ЄСПЛ).

**6.** **Державний фінансовий контроль закупівель Держаудитслужбою.**

Види контролю, повноваження, права та обов’язки аудиторів і посадових осіб замовника.

Новації по моніторингу закупівель. Практичні аспекти моніторингу ДАСУ на прикладах. **Чи має право ДАСУ моніторити допороги за новим Законом.**

Судова практика по моніторингу ДАСУ: на що звернути увагу учаснику.

Позови ДАСУ до учасників: практичні аспекти, як захищатись.

**7. Відповідальність за порушення законодавства про закупівлі та іншого законодавства при участі в торгах.**

Яку відповідальність та за що може нести учасник.

Судова практика в господарських спорах (з урахуванням практики ЄСПЛ): вибудовуємо лінію захисту.

Перевірки публічних закупівель правоохоронними органами. Особливості та практика по кримінальній відповідальності учасника.